

简历-啜格格



联系方式

地址:

深圳-南山区.

手机:

+86 138 08426411

邮箱:

597346492@qq.com

Chlorischuo@gmail.com

语言技能

中文 – 母语

英语 – 雅思 7.0

德语 – A1

荷兰语 – 初学者

专业概要

在市场营销领域工作三年以上，擅长品牌宣传，活动策划以及营销项目管理。目前主要负责品牌形象海外推广，活动策划与宣传，以及跨部门沟通。天生的团队合作者同时具备独立工作的能力。个人非常自律，在压力下能保持良好的工作状态，并且具备时间管理能力和优先处理的判断力，确保工作任务能够按时完成。

工作经历

10/2020 - 至今

海外市场营销策划，丰疆智能科技股份有限公司，中国深圳

职责:

- 负责公司产品的品牌海外推广以及渠道拓展，针对海外目标市场制定营销方案以及推广计划。
- 负责品牌前期的4个语言版本网站策划和搭建，以及后期网站内容的运营和SNS推广。
- 制定和优化品牌海外红人营销方案，配合媒介进行海外红人投放。
- 负责公司海外市场对外活动的策划组织和品牌宣传，包括但不限于展会、峰会、发布会以及各种线上线下营销活动等。
- 负责品牌的市场宣传资料(海报，产品单页等)设计，创意文案视频策划。

07/2019 - 10/2020

市场拓展经理（亚洲和欧洲地区），CarbonX B.V, 荷兰代尔夫特理工大学研发机构

职责:

- 针对目标市场展开行业、竞品及消费者研究，定期进行市场预测及情报分析，输出客户画像。
- 针对海外目标市场制定营销方案以及推广计划，深挖客户合作渠道，与60+客户建立合作关系。
- 负责公司海外市场对外活动的策划组织和品牌宣传，包括但不限于展会、峰会、发布会以及各种线上线下营销活动等。
- 库存与销售数据分析和优化。
- 与销售，产品团队合作完成销售目标。
- 和精益管理团队优化营销流程。
- 管理外部内容提供方和供应商。

11/2017 - 07/2019

渠道管理主管，AG Neovo Technology B.V(已上市)，荷兰鹿特丹

社交媒体链接

[linkedin.com/in/gege-chuo-9a3918142](https://www.linkedin.com/in/gege-chuo-9a3918142)

可入职时间

在职, 考虑新机会

职责:

- 海外大客户支持和高级渠道管理, 控制区域渠道架构, 优化和整合渠道; 维护与渠道商的关系。
- 参与海外展会活动, 接待渠道商及用户, 讲解产品及提供培训, 宣传公司品牌。
- 调研分析区域市场和竞品信息, 以制定海外渠道拓展方案。新产品上市的渠道规划与沟通, 优化营销流程。
- 管理外部内容提供方和供应商。

05/2017 - 11/2017

销售助理, De Wings B, V., 荷兰阿姆斯特丹

职责:

- 销售数据分析和汇报。
- 准备发票和月度财务报告。
- 优化销售流程。
- 客户沟通与支持。

07/2014 - 11/2015

市场助理 (兼职), 星巴克, 中国湖南长沙

职责:

- 培训新咖啡吧员, 提供人力资源支持。
- 参与设计和支持市场营销活动。
- 指导和管理市场调研。

教育

09/2016 - 09/2017

国际酒店和服务管理硕士学位

NHL 斯坦德应用科学大学, 荷兰莱瓦顿

主要课程:

- 市场营销策略, 服务流程优化和绩效改善, 人力资源管理, 财务报表分析等。

主要表现:

- 负责管理学校的中国的官方微博账户, 为学校 and 留学生活撰文。负责接待新生和学校宣传活动。

09/2012 - 06/2016

英语专业学士学位

湖南女子学院, 中国湖南长沙

主要课程:

- 笔译, 教育管理, 教育心理学, 第二语言习得。

主要表现:

- 三次获得学年奖学金 (年级前 5%), 绩点在 8 以上。
- 2015 年全国大学生英语竞赛, 专业组一等奖。
- 全校英语词汇竞赛, 专业组一等奖。
- 全校大学生英语演讲比赛, 专业组二等奖。
- 获得教师资格证。
- 英语专业八级证书。

性格和技能

- ENTJ “指挥官” 型人格 (有效率, 善于判断价值并充满能量)。性格开朗, 自信的态度, 良好的人际关系技巧和结果导向型的

心态。

- 专业的英语和中文双语工作能力。
- 熟练的使用微软办公室软件 (Word, Excel, PowerPoint and Outlook).
- 熟悉SAP系统的销售和部分财务操作。

爱好

- 单板滑雪
- 健身
- 创意活动策划